

Ref.: EAM3

## **Puesto: Export Area Manager**

**Zona:** Centro Europa.

**Estudios mínimos:** Ingeniero Técnico Agrícola.

**Idiomas requeridos:** Alemán e Inglés.

**Disponibilidad para viajar:** De 90 a 120 días anuales.

### **Principales tareas:**

**Reportando al Sales & Marketing Manager, sus funciones serán:**

- Realización de análisis de la potencialidad del mercado dentro de su área geográfica.
- Identificación de nuevas oportunidades de negocio comercial que apoyen la estrategia de crecimiento y diversificación de la compañía.
- Consecución de nuevos distribuidores mediante la visita de zonas comercialmente estratégicas.
- Creación de demanda de cliente final en colaboración con el distribuidor mediante visitas “in situ”.
- Aplicación de las estrategias técnico-comerciales propuestas por el Sales & Marketing Manager.
- Consecución de objetivos de venta.
- Asesoramiento técnico y desarrollo de pruebas en campo de nuestros productos.
- Realización de formación técnica del equipo comercial del distribuidor.
- Fidelización y ampliación constante de la cartera de clientes.
- Reportes periódicos al Sales & Marketing Manager de evolución de ensayos y ventas en su zona.

### **Competencias requeridas:**

Nos encontramos en búsqueda de una persona con una alta orientación al cliente, habilidades de comunicación y clara diligencia en la toma de decisiones que complete con una elevada capacidad analítica para así crear una simbiosis hacia la mejora continua del proyecto.